



NERE CAPITAL

(ex SINERGI BURKINA)

2015 - 2025

UNE DÉCENNIE D'IMPACTS

Septembre 2026

SOMMAIRE

2015-2025

Une décennie d'impacts



Rosemonde TOURE, promotrice de Rose Éclat

01. INTRODUCTION

Avant-propos

2015-2025: Néré Capital en trois phases clés

Notre approche ESG

Notre thèse d'impact

Nos Chiffres clés

Célébration de nos 10 ans d'impacts

02. ACTIVITÉS DE FINANCEMENT

Investissement en capital:

- Chiffres clés et portefeuille
- L'assistance technique en tant que pilier clé
- Forme et profondeur de l'impact
- Impact à long terme lié aux ODD
- Focus sur le Portefeuille Equity
- Assistance technique

Financement en amorçage:

- chiffres, portefeuille, impact
- Focus sur les entreprises en amorçage

03. DÉVELOPPEMENT ET RENFORCEMENT DE L'ÉCOSYSTÈME

Études & Conseil : exemple de missions

Gestion de programmes stratégiques :

- Exemples de projets
- Étude de cas de modèle du Blended Finance

04. NOS ÉQUIPES

Notre gouvernance

Notre équipe engagée

Nos partenaires

Avant-propos

Message de la Présidente du Conseil d'Administration (PCA) et du Directeur Général (DG)

Azèta OUEDRAOGO - PCA

Le secteur des PME au Burkina Faso se distingue par sa vitalité et son esprit d'entreprise, mais la rareté des financements patients et du conseil stratégique demeure un obstacle majeur pour les structures en pleine croissance. C'est pour combler ce fossé et libérer le potentiel de ces entreprises à fort impact que Néré Capital a été créé.



Alors que nous célébrons notre dixième anniversaire, nous sommes fiers des progrès accomplis et de l'impact généré aux côtés des entrepreneurs soutenus. Notre parcours démontre que la valeur à long terme ne se crée pas uniquement par l'apport de capitaux, mais à travers des partenariats solides, fondés sur la confiance, l'engagement et une ambition partagée.

Les résultats de Néré Capital reposent sur notre approche innovante, combinant appuis financiers et non financiers aux PME. Notre succès est le fruit du dévouement de l'équipe de gestion, des membres de nos comités et de nos administrateurs. Leur expertise, leur engagement et leur vision ont été essentiels pour structurer notre croissance et amplifier notre impact.

Pour les années à venir, nous réaffirmons notre engagement à accompagner les entrepreneurs, à renforcer leur résilience et à prouver que l'investissement d'impact est un puissant catalyseur de développement économique et social durable, au Burkina Faso et au-delà.



Depuis sa création, SINERGI BURKINA, devenu NÉRÉ CAPITAL, s'est imposé comme le principal fonds d'investissement à impact au Burkina Faso.

Job Zongo – Directeur Général

Notre stratégie d'intervention repose sur une thèse d'investissement claire, ciblant les secteurs présentant un fort potentiel d'impact social et environnemental. Notre modèle place l'entrepreneur au cœur de notre démarche, et nous sommes convaincus que l'entrepreneuriat responsable constitue un moteur essentiel du développement économique et social du Burkina Faso.

En tant que fonds d'impact, notre ambition va au-delà de la seule performance financière. Nous œuvrons en faveur d'une croissance inclusive, équitable et durable des entreprises que nous accompagnons, en intégrant pleinement les considérations environnementales, sociales et de gouvernance à notre méthodologie.

Au cours des prochaines années, nous entendons renforcer davantage notre rôle de catalyseur du développement durable en Afrique de l'Ouest. Afin d'amplifier notre impact, nous prévoyons de développer des véhicules d'investissement spécialisés, notamment dans les secteurs de l'agriculture et du climat. Ces instruments nous permettront de répondre aux enjeux spécifiques liés à la sécurité alimentaire, à la résilience climatique et à la transition écologique.

Néré Capital en trois phases clés

Notre voyage : 2015 – 2025

L'Apprentissage

Pose des fondements



Premiers pas dans un environnement où le capital-investissement est naissant et souvent craint: les entrepreneurs craignent de perdre le contrôle et découvrent à peine l'investissement d'impact.

Mots clés

*Expliquer · Convaincre · Rassurer
· Co-construire la confiance*

Réalisations

2 investissements en capital, 1 programme de financement d'amorçage.

2014* - 2018

Mamadou NDAO

Administrateur
(2018-2024)



Le Décollage

Crédibilité et accélération



Portés par un nouveau leadership et une équipe renforcée, nous amorçons un tournant majeur : les investissements s'accélèrent, les succès se confirment et notre notoriété s'impose.

Mots clés

*Exécution · Accélération ·
Confiance · Track record*

Réalisations

8 investissements en capital, 1 sortie, le déploiement de 4 programmes de financement d'amorçage, 10 programmes de soutien entrepreneurial.

2019 - 2024

IPDEV est une super école. Tous ceux qui ont bossé sur IPDEV te diront que c'est le meilleur programme à I&P (rires). Parce que... Ce n'est pas juste de l'investissement. On fait de la structuration de fonds, de la levée de fonds... et surtout la richesse de l'interaction humaine avec d'autres fonds, d'autres gestionnaires que nous avons en partie recrutés et qui sont les co-créeurs de ces fonds.

Je suis particulièrement fier de ce qu'on a fait au Burkina. Dans une situation qui était mal embarquée, on a recruté un nouveau DG, Job ZONGO... Malgré le contexte difficile du pays, on voit que le portefeuille est super. Peut-être même meilleur que d'autres pays qui sont réputés plus stables.

La Réorganisation

Transformation stratégique



Sinergi Burkina devient Néré Capital. Une société de gestion majoritairement burkinabé créée pour mettre l'expertise locale en exergue, renforcer la gouvernance et affirmer le leadership local.

Mots clés

*Ancrage local · Scalabilité ·
Pérennité · Impact à l'échelle*

Réalisations

Nouvelle dénomination
Société de gestion dédiée
Stratégie d'expansion régionale

2025

* Mars 2014: date officielle de création – 2015: début effectif des activités d'investissement

Notre approche ESG

Environnement · Social · Gouvernance

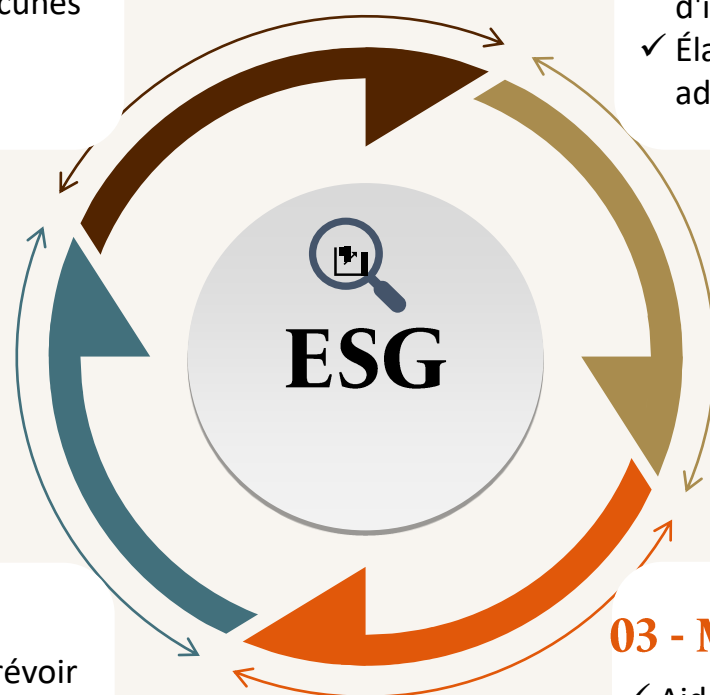
De l'analyse préliminaire à la due diligence, puis du suivi au reporting, nos exigences ESG (Environnement, Social et Gouvernance) et d'Impact guident chaque étape du cycle d'investissement.

01 - Évaluer

- ✓ Collecter les données ESG-Impact
- ✓ Identifier les risques, les lacunes et les opportunités

02 - Planifier

- ✓ Définir des objectifs ESG et d'impact
- ✓ Élaborer des plans d'action adaptés.



04 - Suivre et communiquer

- ✓ Suivre les performances et prévoir des mesures correctives
- ✓ Rapporter les résultats et, le cas échéant, faire procéder à des examens externes

03 - Mettre en œuvre

- ✓ Aider les entreprises à exécuter leurs plans d'action
- ✓ Mobiliser les principales parties prenantes

Nos trois piliers ESG

1 Environnement

Résilience climatique, agriculture durable, intrants biologiques, emballages écologiques.

2 Social

Intégration des femmes, emploi des jeunes, autonomisation des petits exploitants agricoles, formalisation de l'emploi.

3 Gouvernance

Rapports transparents, audits indépendants, représentation au sein du conseil d'administration, plans d'action ESG.

Notre thèse d'impact

Notre cadre pour une croissance locale, inclusive et durable

Néré Capital est convaincue que le capital patient investi dans les PME burkinabè est l'un des leviers les plus puissants d'une transformation économique et sociale durable. Notre approche repose sur une conviction simple : **l'impact se construit dans l'économie réelle**. Nous investissons dans des entreprises qui produisent, transforment et vendent localement.

Chaque franc investi vise à générer un impact tangible, notamment par la création d'emplois **formels, décents et durables**, contribuant ainsi au développement d'un écosystème entrepreneurial résilient, capable de répondre aux besoins de long terme des populations locales. Parce que l'inclusion est également un moteur essentiel de transformation, nous plaçons les **femmes et les jeunes** au cœur de notre stratégie d'impact.

Notre thèse d'impact s'articule autour de **quatre piliers interconnectés** qui guident toutes nos décisions d'investissement et sous-tendent notre approche de mesure et de gestion de l'impact.

NOS 4 PILIERS D'IMPACT

1 Création de valeur locale

Produire local. Bâtir durablement.

Nous soutenons des entreprises qui produisent, transforment et commercialisent localement afin de renforcer la souveraineté économique.

2 Création d'emplois

Investir pour l'emploi. Pérenniser pour grandir.

Chaque investissement contribue à créer des emplois formels, décents et durables.

3 Genre & Inclusion

Autonomiser les femmes. Libérer les potentiels.

Nous plaçons les femmes et les jeunes au cœur de la croissance et de la prise de décision.

4 Environnement

Transformer les contraintes en opportunités.

Nous investissons dans des solutions qui préservent les ressources tout en soutenant la croissance.

L'investissement d'impact repose sur trois principes fondamentaux : **l'intentionnalité, l'additionnalité et la mesure de l'impact**.

- Notre **intentionnalité** s'inscrit dans notre politique d'investissement, qui cible des entreprises présentant un fort potentiel d'impact.
- Notre **additionnalité** repose sur l'accompagnement actif que nous apportons aux PME, au-delà du seul financement.
- Enfin, nous mesurons notre impact à travers un **système dédié de gestion de l'impact**, comprenant des dispositifs de gouvernance, des processus opérationnels et des outils de mesure de l'impact.

Pour l'avenir, nous ambitionnons d'**accroître la part des entreprises dirigées par des femmes** dans notre portefeuille, de **renforcer nos actions en faveur de l'adaptation au changement climatique** et d'**intensifier nos actions de plaidoyer et notre rôle de référence** afin de contribuer davantage au développement de l'écosystème de l'investissement d'impact.



Aïcha ZIO/SAVADOGO
Directrice des investissements
Référente Impact/ESG

NOS CHIFFRES CLÉS

Données annuelles consolidées - Années 2024 et 2025

1 955

Total emplois

vs

1 706 en 2024

249

Nouveaux emplois
créés

vs

232 en 2024

9 537

Personnes indirectement
touchées

vs

8 871 en 2024

x5,07

Effet de levier CFA

par F CFA investi

RÉPARTITION DES EMPLOIS

Indicateur	2024	2025
Emplois permanents directs	531	710
Emplois temporaires	1 175	1 245
Emplois directs maintenus	1 474	1 706
Nouveaux emplois créés	232	249
Emplois formels (%)	47%	69%

FOURNISSEURS ET PETITS PRODUCTEURS

Indicateurs	2024	2025
Nombre de Fournisseurs impactés	12 836	13 227
% de fournisseurs locaux	80%	88%

FEMMES ET JEUNESSE

Indicateur	2024	2025
% des entreprises portées par des femmes	40%	30%
% femmes salariées	26%	32%
% de femmes occupant des postes de direction	33%	28%
% des entreprises portées par des jeunes (<35 ans)	19%	20%
% jeunes salariés (<35 ans)	48%	38%

PERSONNES IMPACTÉES

Personnes indirectement touchées	2024	2025
Personnes indirectement impactées	8 871	9 537

Périmètre & Méthodologie

Les données présentées sur cette page couvrent les exercices 2024 et 2025, avec une date d'arrêté au 31 décembre 2025. Elles consolident les données des deux portefeuilles de Néré Capital : le portefeuille Equity, constitué des entreprises dans lesquelles Néré Capital détient une participation au capital, et le portefeuille Accélération, qui regroupe les entreprises accompagnées en phase d'amorçage à travers des financements et de l'assistance technique.

Les données sont collectées directement auprès des entreprises du portefeuille selon un dispositif de reporting à trois niveaux : reporting financier et social mensuel, reporting ESG trimestriel et reporting d'impact annuel. Néré Capital analyse et recoupe les informations issues de ces différents outils. Lorsque cela est pertinent, des vérifications complémentaires sont également réalisées par des consultants financiers et techniques ou dans le cadre de missions d'assistance technique.

Les indicateurs offrent une vision consolidée de la performance du portefeuille en matière notamment d'emploi, d'inclusion des femmes et des jeunes, d'approvisionnement local et de financement catalytique. Ils reflètent l'engagement de Néré Capital en faveur d'un investissement d'impact rigoureux, fondé sur la proximité, et d'un développement économique inclusif.

Sauf indication contraire, les données sont déclarées par les entreprises du portefeuille et revues par Néré Capital, mais n'ont pas fait l'objet d'une assurance externe indépendante.

CÉLÉBRATION DE NOS 10 ANS D'IMPACTS

Sous le patronage du Ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Artisanat (MICA) — Ouagadougou, décembre 2024

Une étape importante

Le 10e anniversaire célébré en décembre 2024 symbolise une décennie d'engagement, de résilience et d'impact. L'événement a mis l'honneur notre parcours, nos partenaires et les entrepreneurs qui nous ont fait confiance, tout en réaffirmant nos ambitions pour la décennie à venir.

Un forum d'investissement pour marquer notre anniversaire



Allocution de bienvenue de la PCA
Azeta OUEDRAOGO / DINGA



Job ZONGO a souligné une décennie d'investissement et de soutien pratique aux PME burkinabè.



Mme Prudence BALBONE / NIKIEMA, Directrice des PME, parlant au nom du MICA, a félicité Néré Capital pour ses réalisations et a appelé l'institution à intensifier ses efforts dans les années à venir pour renforcer l'économie du Burkina Faso.

Annnonce officielle du changement de dénomination

La nouvelle dénomination a été officiellement annoncée : **SINERGI BURKINA** devient **NERE CAPITAL**, renforçant une identité claire et ambitieuse mieux adaptée à l'échelle de l'organisation et aux ambitions régionales.

NERE CAPITAL
PARTENAIRE D'IMPACT



Coupure du gâteau, partage de fierté



Panel sur l'investissement en capital : pratiques et opportunités



CÉLÉBRATION DE NOS 10 ANS D'IMPACTS

Sous le patronage du Ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Artisanat (MICA) - Ouagadougou, décembre 2024



Germaine BAKO

Présidente du Comité d'Organisation (PCO)

Q1. En tant que PCO, qu'a représenté la célébration du 10^e anniversaire pour votre structure ?

Elle a symbolisé une décennie d'engagement, de résilience et d'impacts. Ce fut l'occasion de revenir sur le chemin parcouru, notamment à travers notre soutien aux entrepreneurs, le renforcement des chaînes de valeur et notre contribution au développement économique du Burkina Faso. Cette célébration nous a permis d'honorer notre parcours tout en réaffirmant nos ambitions pour l'avenir.

Q2. Quels étaient vos principaux objectifs pour cet événement, et ont-ils été atteints ?

Les objectifs étaient de célébrer une décennie de réalisations, de valoriser nos entrepreneurs et partenaires et d'ouvrir les échanges sur l'avenir de l'investissement d'impact.

Ces objectifs ont été pleinement atteints. Nous avons pu mettre en lumière notre impact, renforcer nos relations avec les principales parties prenantes et réaffirmer notre engagement commun en faveur des entrepreneurs. Nous sommes également reconnaissants au MICA d'avoir accepté de parrainer l'événement, témoignant ainsi de la reconnaissance institutionnelle et de la contribution de Néré Capital au développement du secteur privé.



Prudence BALBONE

*Représentant le Ministre,
Parrain de l'événement*

Les résultats atteints par Néré Capital au cours de la dernière décennie sont visibles et inspirants. Dans le contexte actuel du Burkina Faso où nous comptons sur nos propres forces pour stimuler un développement durable, ce modèle démontre que le capital-investissement est un puissant levier pour favoriser une croissance économique et sociale durable. Le succès de Néré s'aligne étroitement avec la vision du pays qui prône le développement endogène menée par les Petites et Moyennes Entreprises (PME).



Adelaïde OUEDRAOGO

*Membre du conseil d'administration
représentant SGBF (2015-2025)*

La **Société Générale Burkina Faso** est fière d'avoir participé au voyage de Néré Capital au cours de la dernière décennie. En tant qu'institution financière leader au Burkina Faso, nous croyons fermement que le capital patient est essentiel pour libérer le potentiel à long terme des PME. En combinant financement et soutien stratégique, Néré Capital a démontré que l'investissement d'impact peut renforcer les entreprises, créer des emplois et contribuer au développement économique durable.



David Munnich

*Directeur exécutif IPDEV, investisseur
d'ancrage*



Lorsque Sinergi Burkina a été créée en 2014 par I&P aux côtés de six entrepreneurs principalement burkinabè, puis a accueilli des investisseurs institutionnels l'année d'après, notre vision était claire : apporter du capital patient et un soutien stratégique aux entrepreneurs locaux portant des projets de croissance ambitieux. Alors que nous célébrons cette étape décennale, nous sommes fiers non seulement des investissements réalisés, mais aussi de l'impact durable qu'ils ont engendré. Aujourd'hui, au moment où Sinergi Burkina devient Néré Capital, cette vision reste plus forte que jamais. Au-delà du financement, notre institution a contribué à renforcer les entreprises, à créer des emplois et à participer au développement économique durable du Burkina Faso.

Nous félicitons les entrepreneurs, l'équipe de gestion, les actionnaires et les partenaires qui ont rendu ce succès possible, et nous réaffirmons notre engagement à accompagner Néré Capital dans le déploiement à long terme de sa croissance et de son impact.

Koumbou Justice KAMBOU

*Membre du conseil d'administration
représentant SONAR Assurances (2015-2025)*



SONAR Assurances, qui existe depuis 50 ans réalise des investissements directs et indirects pour soutenir l'économie burkinabè. Lorsqu'elle a été approchée par Sinergi en 2015, la direction l'a considérée comme une opportunité de soutenir indirectement les entreprises et de contribuer au développement de l'économie burkinabè et n'a pas hésité à participer au projet.

CÉLÉBRATION DE NOS 10 ANS D'IMPACTS

Sous le patronage du Ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Artisanat (MICA) - Ouagadougou, décembre 2024

10 ans: Nous nous tenons solidaires de nos vaillantes Forces de Défense et de Sécurité



En hommage à celles et ceux qui ont donné leur vie pour la nation, nous avons fait un don aux familles des Forces de Défense et de Sécurité (FDS) tombées au combat. Un geste de solidarité et une expression sincère de notre reconnaissance pour leur sacrifice.

La magie du football : Investisseurs VS Entrepreneurs





Au cœur de l'atelier de production de Palobdé Afrique

ACTIVITES D'INVESTISSEMENT

Investissement en capital · Financement d'amorçage

Investissement en capital

Prise de participation minoritaire dans des PME burkinabè à fort impact*

Derrière chaque investissement se trouve un entrepreneur qui transforme un marché, crée des emplois et renforce l'économie du Burkina Faso.

10

ENTREPRISES FINANCÉES

1

SORTIE RÉUSSIE

8M USD

INVESTIS

+2 500

EMPLOIS CRÉÉS**

+50 000

PETITS PRODUCTEURS
IMPACTÉS

+30M USD

MOBILISÉS

Investisseurs dont :



INVESTISSEURS
& PARTENAIRES

Sidi

Solidarité Internationale
pour le Développement
et l'Investissement



INCLUVEST
DRIVEN BY STEWARDSHIP



Individuals



Brice Gaël SOUBEIGA

Directeur d'investissements
Néré Capital

Pour nous, investir est un acte de construction. Le capital n'est qu'un levier.

Q1: Qu'est-ce qui est vraiment en jeu lorsque vous investissez dans une entreprise?

Chaque entreprise commence par une histoire, une forte intention née d'un besoin réel de la communauté et un sens des responsabilités envers les gens et les familles. Mais il arrive un temps où l'élan à lui seul ne suffit plus : la croissance met à rude épreuve la structure, les décisions deviennent plus difficiles et l'organisation atteint ses limites. C'est là que nous intervenons. Nous n'apportons pas seulement du capital; nous contribuons à transformer l'intention en capacité, l'énergie en structure et la vision en trajectoire. C'est un travail précis, lent et profondément engagé.

Q2: Comment soutenez-vous concrètement cette transformation?

Il apparaît d'abord dans les plus petits gestes : une réunion tenue à la même heure chaque semaine, un tableau de bord qui guide enfin les décisions, un leader qui ose déléguer, une équipe qui comprend le sens de son travail. Ces changements sont silencieux mais décisifs. Ensuite, les signes visibles suivent: les processus stables, la qualité cohérente, les relations bancaires construites sur la confiance.

Les marchés s'ouvrent dès lors que l'entreprise démontre une performance conforme à ses engagements. La transformation n'est jamais spectaculaire; elle est structurelle, ancrée dans les habitudes et la constance. Pour nous, investir est un acte de construction. Le capital n'est qu'un levier ; le véritable enjeu est de bâtir une entreprise solide, structurée et durable.

Q3 : Quelle est l'incidence de cette approche?

L'impact se produit lorsqu'une entreprise devient plus juste, stable et consciente. Une gouvernance plus claire, des relations plus respectueuses, des emplois plus permanents. Quand les femmes entrent dans le leadership, les ménages et les communautés changent. Lorsque la qualité répond aux normes, des chaînes de valeur complètes s'améliorent. L'environnement n'est pas un sujet externe, c'est le terrain sur lequel tout se trouve. Le sol, l'eau et les matériaux ne sont pas des ressources à puiser indéfiniment; ce sont des équilibres vivants à protéger. Nous soutenons les entreprises qui apprennent à produire sans épuiser, transformer sans endommager, croître sans éroder. La performance n'a de valeur que si elle respecte le monde vivant et laisse place à l'avenir.

*Données cumulées depuis 2015: ** y compris les emplois temporaires

Portefeuille d'investissement en capital

9 entreprises actives + 1 sortie réussie

90%

des entreprises ont au moins une femme dans leur conseil d'administration

+20%

Croissance moyenne annuelle du chiffre d'affaires

0

Défaut de paiement

+50%

Portefeuille agro

Umanis (UBS & IST)

Education

Par Pr Issa COMPAORE

SPH (Savonnerie parfumerie du Houet)

Cosmétiques au beurre de karité

Par Moumouni KONATE

Bioprotect

Intrants agricoles biologiques

Par Arsène SAVADOGO

Pharm'Xpert

Appui à la gestion des centres de santé et pharmacies

Par Dr Malick BA

Siatol

Transformation du soja

Par Marcel OUEDRAOGO

Kokuma

Chaîne de valeur riz

CEO: L'abbé Jean Paul YODA

Rose Éclat

Séchage de fruits et légumes

Par Rosemonde TOURE

Agro-Emballage

Sacs tissés en polypropylène et équipements agro-alimentaires

Par Célestin KANAZOE

Palobdé Afrique

Serviettes hygiéniques réutilisables pour femmes

Par Emilie KYEDREBEOGO

Agroserv Industrie

Transformation du maïs

Par Siaka SANOU

Exit 2022



Focus sur AGROSERV

- **Agroserv Industrie S.A.** : entreprise de transformation du maïs en semoule, farine et son vendus aux fabricants d'aliments pour animaux, brasseurs, institutions et détaillants alimentaires
- **Défi** : manque de capitaux pour financer l'expansion de l'entreprise et répondre à la demande.

- **Néré Capital**: investissement de 650 000 € pour doubler la capacité de production grâce à l'installation d'un second moulin de 50 tonnes/jour, complété par une assistance technique portant notamment sur la mobilisation du fonds de roulement, l'élaboration de manuels opérationnels, le suivi des performances, le renforcement de la gouvernance, la revue des investissements et la mise en relation avec des investisseurs.
- **Résultats de l'année 5** : chiffre d'affaires multiplié par 6, résultat net multiplié par 4, 119 emplois créés au sein de l'usine et 6 000 producteurs accompagnés.
- **Sortie** : sortie en année 5 avec un multiple de 6x, accompagnée d'une levée de 12 millions d'euros auprès de quatre investisseurs de nouvelle génération, dont Oikocredit, BioInvest et AgriFI.
- **Prochaine étape** : construction d'une nouvelle unité de 160 tonnes/jour et lancement de produits à plus forte valeur ajoutée, notamment des farines composites à haute valeur énergétique et de la farine de maïs précuite.

L'assistance technique en tant que pilier clé

Entretien avec Aboubacar SANOU, Responsable d'Investissements



Aboubacar Sidiki SANOU

Responsable d'investissements Néré Capital

Pourquoi l'assistance technique est-elle une partie importante de votre approche?

C'est une question essentielle, parce que le financement à lui seul n'est pas suffisant pour aider une entreprise à se développer. L'assistance technique fournit un soutien ciblé pour relever des défis spécifiques, qu'il s'agisse de la qualité, de l'organisation ou de l'accès aux marchés.

Quel impact cela a-t-il sur les entreprises?

Dans la pratique, elle contribue à renforcer les fondations, à soutenir le professionnalisme des équipes, la structuration des processus et la réduction des risques. Par exemple, lorsqu'une entreprise ambitionne d'exporter, nous pouvons l'accompagner au respect des normes requises au moyen de ressources d'assistance technique (AT).

Et les résultats ?

L'impact est clair. Les entreprises deviennent plus fortes, plus compétitives et plus durables. En bref, l'assistance technique transforme le potentiel en performance.

L'AT se traduit par des progrès concrets et mesurables : obtention de certifications internationales, accès à de nouveaux marchés d'exportation et renforcement de la résilience face aux chocs externes. Autant de leviers qui contribuent directement à accroître la valeur et la rentabilité à long terme de ces entreprises.

ENTREPRISE



ASSISTANCE TECHNIQUE

- **Chaîne d'approvisionnement** : Identification de nouvelles zones d'approvisionnement.
- **Accès au marché** : participation au SIAL/Paris et exportation vers les États-Unis et le Moyen-Orient.
- **Amélioration de la performance** : Certification BRC et HACCP pour l'exportation et l'optimisation des achats et des marges.



- **Accès au marché** : Lancement de promotion commerciale avec un taux de réalisation des ventes de 164%; hausse du chiffre d'affaires, activités rentables.



- **Amélioration du rendement** : Identification des défis opérationnels et mise en œuvre de la restructuration.

RÉSULTATS

↑ +128% Ventes (2022)

↑ +946% EBE (2022)

↑ +71 % Ventes (2023)

↑ +231% EBE (2023)

↑ 71% Ventes (2023)

↑ 1084% EBE (2023)

Portée et intensité de l'impact

Impacts durables alignés sur les ODD

À travers nos thématiques d'impact et nos investissements qui les incarnent, nous traduisons notre engagement envers les Objectifs de développement durable (ODD) de l'ONU en résultats concrets sur le terrain.



Sécurité alimentaire



Solutions climatiques



Commerce à valeur ajoutée

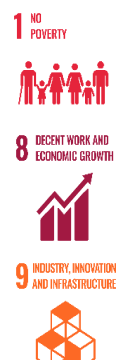
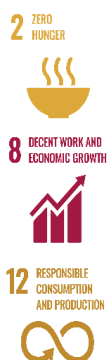


Capital humain



Finance catalytique

ODD



INVESTISSEMENTS



+6 000 petits producteurs de maïs contribuant à la sécurité alimentaire nationale grâce à Agroserv Industrie



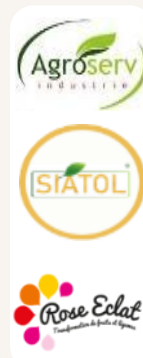
+5 000 petits agriculteurs formés par Bioprotect à l'ISR, à l'agroécologie et à la production d'engrais biologiques pour améliorer les rendements



+500 femmes rurales employées par Rose Éclat pendant la saison de séchage de la mangue



200 000 jeunes femmes bénéficiant de serviettes hygiéniques en coton biologique lavables et abordables fabriquées par Palobdé Afrique



+1,5 M€ mobilisés par Siatol après notre investissement, avec un effet de levier de x7 incluant des financements commerciaux

UNE SORTIE MÉMORABLE

6 000

PETITS PRODUCTEURS

PLUS 3,5M USD/

AN
REVENUE DES
PRODUCTEURS

DE 01 A PLUS DE
120 EMPLOYES

8 MILLARDS XOF

LEVE
I&P, OIKO CREDIT, BIOINVEST
AND AGRIFI

En 2022, après une collaboration réussie de cinq ans, Néré Capital s'est retiré du capital de la société Agroserv Industrie.

Siaka SANON

Fondateur d'AGROSERV

Si c'était à refaire, je n'hésiterais pas un instant à m'engager à nouveau, car je n'ai absolument aucun regret d'avoir signé ce partenariat avec Néré Capital.

Pourriez-vous nous parler des débuts de votre voyage entrepreneurial ?

Parallèlement à mes études en informatique, j'ai soutenu ma mère dans la gestion de notre entreprise familiale, ESKF, spécialisée dans le commerce du maïs au Burkina Faso. Après avoir obtenu mon diplôme en 1997, j'ai choisi de m'engager pleinement dans cette activité. En 2008, j'ai repris l'entreprise avec l'ambition de la renforcer et de l'étendre, conduisant à la création d'Agroserv.

Pourriez-vous nous parler de votre rencontre avec Néré Capital et des contributions de ce partenariat ?

J'ai découvert Sinergi Burkina (aujourd'hui Néré Capital) en 2015, en voyant une opportunité de structurer et de développer l'entreprise. Environ un an plus tard, nous avons officialisé notre partenariat. Son principal impact a été la transformation d'Agroserv en Agroserv Industrie, avec une meilleure gouvernance, la formalisation des emplois et la conformité fiscale. Malgré la résistance interne initiale, ce changement a renforcé la crédibilité de l'entreprise. Le partenariat a également accru notre visibilité, notamment lors du lancement officiel en 2018 auquel ont participé des autorités de haut niveau. Enfin, il a facilité nos relations avec les banques pour les levées de fonds.

Après la sortie de Néré Capital, vous avez réussi un nouveau round de financement. Pourriez-vous nous en dire plus ?

En 2023, après la sortie de Néré Capital, IPAE (I&P), Oikocredit, BIO et AGRIFI se sont joints en tant que nouveaux partenaires. Nous visons maintenant à diversifier nos activités en introduisant le soja, en élargissant notre clientèle et en investissant dans des équipements spécialisés pour produire des produits à plus forte valeur ajoutée, comme les farines enrichies, la semoule précuite et les chips.



Farine de maïs



Gratte de maïs



Son de maïs



Focus sur les entreprises du portefeuille

Rose Éclat · Bioprotect



Rosemonde TOURÉ

Fondatrice de Rose Éclat

Aujourd'hui, Rose Éclat est une marque reconnue, et je suis fière de notre production. C'est un produit de haute qualité, soutenu par des certifications qui garantissent la santé et la sécurité des consommateurs.



Rose Éclat est une entreprise agroalimentaire spécialisée dans le séchage des fruits, principalement des mangues. Au cours des dernières années, nous avons diversifié notre offre en intégrant davantage de fruits et légumes locaux. Au départ, notre capacité de production était de 80 à 90 tonnes, avec l'unité ATTESTA et deux tunnels de séchage. Avec le soutien de Néré Capital, nous avons doublé notre capacité à 150 tonnes. L'impact le plus important a été notre capacité à exporter directement vers les marchés internationaux. Cela nous a permis d'obtenir de meilleures marges et de faire croître l'entreprise en augmentant les revenus. Dans nos activités, 90 à 95 % de notre main-d'œuvre sont des femmes, ce qui représente près de 200 personnes au total.



Claude Arsène SAVADOGO

Promoteur de Bioprotect

Faire partie du portefeuille de Néré Capital signifie appartenir à un réseau où les entreprises partagent des expériences et qui nous permet de créer un plus grand impact.



Bioprotect a été fondée en tant qu'entreprise dédiée à la promotion de l'agroécologie et de l'agriculture biologique par une approche axée sur le marché. Le financement n'est que la partie visible de l'iceberg du soutien de Néré Capital ; une grande partie de la transformation se produit sous la surface. Le soutien de Néré Capital dans la structuration de notre entreprise a été déterminant, nous poussant hors de notre zone de confort vers des pratiques plus crédibles et nous donnant accès à un réseau d'entreprises où les expériences sont partagées et l'impact est amplifié. L'investissement nous a permis de construire notre unité de nettoyage de sésame et de production de bio-fertilisant, réduisant considérablement les pertes et créant de nouveaux produits à valeur ajoutée.

Focus sur les entreprises du portefeuille

SIATOL · UMANIS



Marcel OUEDRAOGO

Fondateur de SIATOL

Siatol est une entreprise de transformation du soja. Néré Capital a financé des études de marché et des évaluations techniques en plus de son soutien financier. Néré Capital a soutenu SIATOL dans la construction d'un cadre organisationnel et opérationnel solide dès le départ. La participation à la gouvernance a accru la crédibilité et la visibilité, ce qui a permis d'obtenir des financements supplémentaires.

DEVELOPPER LA TRANSFORMATION DU SOJA

30 000T CAPACITÉ INDUSTRIELLE	+x30 CHIFFRE D'AFFAIRES INITIAL
≈150 EMPLOYÉS	5 000 PETITS PRODUCTEURS



Néré Capital m'a soutenu par la formation et le renforcement des capacités, tant pour moi que pour l'équipe SIATOL. Néré Capital n'a pas investi davantage que d'autres investisseurs, mais son investissement a été le catalyseur qui nous a permis de mobiliser le financement supplémentaire nécessaire à l'achèvement du projet.



Pr. Issa COMPAORE

Fondateur d'Umanis



“

UMANIS (IST & UBS) offre une formation de premier cycle, de troisième cycle et technique de haute qualité, alimentant l'employabilité des jeunes. En cinq ans de soutien, l'entreprise a connu une croissance significative, le nombre d'étudiants passant à plus de 7 000.

En tant qu'entrepreneur, il existe des défis liés à l'accès au financement, aux garanties et à la bonne structuration de la gestion et de la gouvernance d'entreprise. Avec Néré Capital, nous avons trouvé des solutions à ces défis. Grâce à Néré Capital, la technopole a pu acquérir des équipements de fabrication mécanique, ce qui permet de combiner théorie et pratique et d'améliorer la qualité de l'apprentissage des étudiants.

La société est passée de la catégorie des moyennes entreprises à celle des grandes entreprises, et nous prévoyons maintenant d'étendre nos activités à l'échelle internationale. La gouvernance de l'entreprise s'est grandement améliorée.

Focus sur les entreprises du portefeuille

KOKUMA - SPH



Abbé Jean Paul YODA
Directeur général, Kokuma SA

Kokuma est une entreprise de transformation de riz. L'accompagnement de Néré Capital s'est articulé autour de trois axes clés: le co-financement à hauteur de 50% pour l'acquisition d'une nouvelle machine, la construction d'infrastructures pour accueillir ces équipements et le renforcement de la gouvernance de l'entreprise.



Moumouni KONATE
Fondateur de SPH



SPH est une entreprise industrielle spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de savons et autres produits d'hygiène à base de beurre de karité. Lorsque nous travaillions à domicile, notre production maximale était d'environ 900 tonnes de savon par an; aujourd'hui, nous sommes pratiquement entre 2 500 et 3 000 tonnes par an.



Focus sur les entreprises du portefeuille

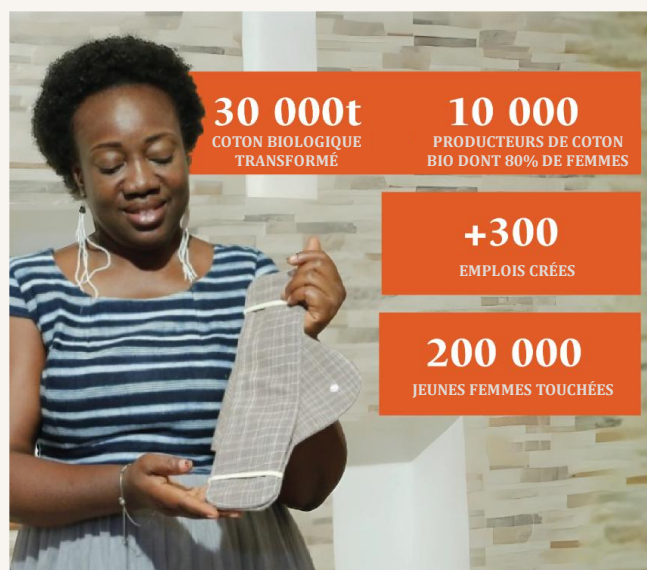
Palobdé Afrique- Pharm'Xpert



Emilie KYEDREBEOGO

Fondatrice de Palobdé Afrique

Palobdé produit et commercialise des serviettes hygiéniques réutilisables et lavables à base de coton biologique local. L'investissement nous a permis de construire une unité de production intégrée qui comprend le tissage, la teinture et la production de serviettes. Le soutien stratégique nous a permis d'améliorer la gouvernance de l'entreprise et d'élaborer un plan de développement stratégique.



Dr Malick BA

Fondateur de Pharm'Xpert



Pharm'Xpert soutient les pharmacies, les laboratoires, les cliniques et les intervenants en santé. Nous cherchions des partenaires financiers qui croyaient en notre entreprise et qui étaient prêts à investir, non pas sous forme de prêt, mais sous forme de fonds propres. Et c'est ce que nous avons obtenu avec Néré Capital.



Célestin KANAZOE

Fondateur d'Agro-Emballage

Agro-Emballage est spécialisée dans la production et la commercialisation de sacs en polypropylène tissés et l'installation d'équipements industriels. La présence de Néré Capital dans le capital a permis à Agro-Emballage d'aller plus loin, de sorte que nous nous attendons à ce que les ventes d'Agro-Emballage augmentent considérablement. Il y a aussi le réseau de Néré Capital dont nous bénéficions.



Financement d'amorçage

Programmes d'accélération · Entrepreneurs en phase d'amorçage

Le financement en capital constitue le principal instrument d'intervention de Néré Capital. Toutefois, l'un des principaux défis rencontrés réside dans le niveau de maturité encore insuffisant des entreprises pour l'investissement (Investment Readiness). Pour y répondre et accompagner les entreprises en amont de l'investissement, Néré Capital a développé, avec l'appui d'I&P et des partenaires de développement, plusieurs programmes de financement d'amorçage.

4

Programmes d'amorçage
déployés

+2,3 M USD

Décaissés

32

PME financées

+60

Missions d'assistance technique
effectuées

+1 500

Emplois créés

+30 000

Petits producteurs touchés

~25%

Converti en financement en
capital

+2,5 M USD

Fonds levés post-financement

+9 700

Tonnes de CO₂eq économisés



Alida OUEDRAOGO

Responsable du financement d'amorçage, Néré Capital

Q: Pourquoi les programmes d'Amorçage sont-ils essentiels dans le contexte burkinabè ?

Le financement d'amorçage constitue une étape décisive pour les jeunes entreprises. Beaucoup d'entrepreneurs ont des idées prometteuses, mais manquent encore de structuration, de données financières fiables et d'accès au financement. Ces programmes leur permettent de tester leur modèle économique, renforcer leur gouvernance et poser les bases d'une gestion plus professionnelle. Sans cette étape, nombre d'entreprises risqueraient de rester dans l'informel.

Q: Quels types d'appui apportez-vous aux entrepreneurs?

Notre accompagnement repose sur trois leviers : le financement d'amorçage sous forme d'avances remboursables, l'assistance technique pour structurer la comptabilité, la commercialisation, les procédures internes et la gouvernance, ainsi qu'un accompagnement de proximité des entrepreneurs.

Q : Lequel de vos programmes a eu le plus d'impact ?

Tous ont eu un effet transformateur. Les programmes PACE, IPAS et, plus récemment, CATAL1.5°T ont permis à certaines entreprises, comme Bioprotect et Palobdé, d'accéder au financement en capital. D'autres ont pu accroître leur production et créer des emplois durables.

Q : Quels défis observez-vous encore sur le terrain ?

La formalisation demeure le principal défi, notamment en matière de gestion et de reporting financier. Il faut également assurer la pérennité de ces programmes et renforcer les capacités locales afin d'en faire un levier durable de financement des PME en Afrique.

Portefeuille de financement d'amorçage

Programmes PACE · IPAS · CATAL1.5°T · IPDE

Néré Capital regroupe, à travers son portefeuille de financement d'amorçage, les entrepreneurs accompagnés dans le cadre de ses principaux programmes : PACE et IPAS, aujourd'hui clôturés, ainsi qu'IPDE et CATAL1.5°T, actuellement en cours. Ensemble, ces programmes illustrent notre engagement de longue date à soutenir les entreprises en phase de démarrage et à accélérer leur croissance dès les premières étapes de leur développement.

USAID DU PEUPLE AMÉRICAIN PACE 2018-2021		FEB  <i>Pour une Agrobusiness</i>	Palobdé Afrique	Prince essuti International	FasoPro	MAiA								
IPAS  2022-2025	Monsalon Meubles & Déco	FÉNEL	NJ prestations S A R L	SALGATECH <i>tech for life</i>	yam agró INDUSTRIE	Faso Elevage Bio	Teco2	Leila Nature	senexel	Panda	Zoé industry Acoustique, Vidéo, Multimédia	Chay Fitini	ANDREA MAGIGLAND	JOFé Digital
CATAL1.5°T GREEN CLIMATE FUND german cooperation MOTIVATION, APPRENTISSAGE, INNOVATION	Solutions Technology & Communication Solutions	SOLAR DEV	Felin Express	IPDE AFD GROUPE Digital Energy MASTERY GAIA WATER & LAND	Solafrique									



Josias DIAMITANI

Chargé de financement d'amorçage, Néré Capital

Q1: À quoi ressemble l'amorçage en pratique au quotidien?

Il est très opérationnel et étroitement ancré dans la réalité quotidienne de chaque entreprise. Nous travaillons directement avec les entrepreneurs pour mettre en place les fondamentaux : un système comptable structuré, un reporting financier de base, des rôles clairement définis au sein de l'équipe et des outils simples de suivi, comme le suivi mensuel de la trésorerie ou de la production.

Q2: Où créez-vous personnellement le plus de valeur dans l'accompagnement des entrepreneurs ?

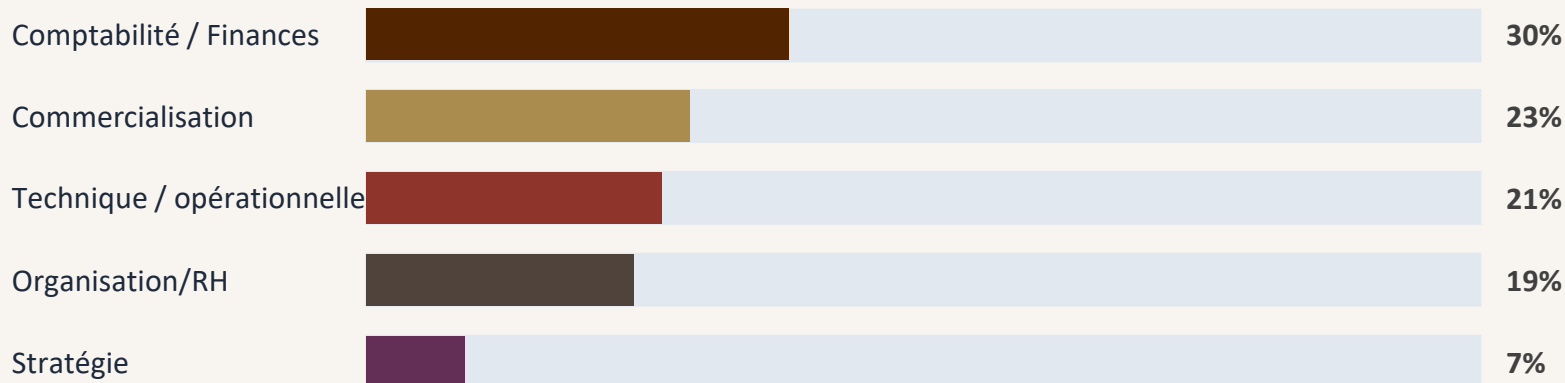
Dans de nombreuses entreprises, le principal défi n'est pas de définir la bonne stratégie, mais de la mettre en œuvre de manière constante. Nous aidons les entrepreneurs à décliner leurs priorités en actions concrètes, à suivre régulièrement les progrès et à ajuster rapidement lorsque nécessaire. C'est ce qui permet d'obtenir des résultats tangibles : réduction des délais de production, amélioration de la coordination interne ou encore renforcement de la visibilité grâce à des actions marketing mieux structurées.



Synthèse des missions d'assistance technique

Répartition thématique des missions effectuées

Les missions d'assistance technique couvrent l'ensemble des fonctions clés de l'entreprise, avec un accent particulier sur la gestion et le développement commercial. Au-delà des 65 missions réalisées, leur valeur réside surtout dans les transformations concrètes et durables qu'elles génèrent au sein des entreprises accompagnées, comme illustré ci-dessous.



ENTREPRISE



Meuble et Deco

OBJECTIFS DE LA MISSION

- **Finance & gestion** : mise en place d'un système comptable interne et d'un manuel de procédures.
- **Marché & stratégie** : réalisation d'une étude de marché et définition d'une stratégie commerciale opérationnelle.
- **Technique & production** : réorganisation du processus de production.

RÉSULTATS

- Réduction du délai de production de 30 à 21 jours et amélioration de la gestion de la qualité.
- Clarification des rôles, renforcement de l'organisation et mise en place d'une stratégie marketing plus ciblée.



Au cœur du Showroom de MonSalon

Portefeuille d'amorçage

Focus sur Faso Élevage Bio-La Maison Fénel- SENEXEL

Faso Elevage Bio offre une gamme intégrée de services couvrant la production de poussins, la fabrication d'équipements avicoles, la surveillance de l'exploitation et la formation aux bonnes pratiques avicoles ainsi que la construction clé en main d'installations avicoles.



Appui de Néré Capital

- Financement à travers une avance remboursable;
- Assistance technique (AT) pour la structuration comptable, fiscale et RH ;
- AT pour la conception et la mise en service d'un couvoir XXL ;
- Mise en œuvre d'un système de gestion de la santé et de la sécurité au travail.

AVANT

- Capacité limitée à 5 000 poussins/mois, dépendance aux importations ;
- Comptabilité externalisée;
- Livraisons artisanales par tricycles entraînant des pertes élevées;
- Organisation informelle sans procédures écrites.

APRÈS

- Couvoir de **30 000** poussins/mois ;
- Comptabilité tenue en interne et process RH structurés ;
- Jusqu'à 40 % de réduction des pertes grâce à la baisse de la mortalité des poussins ;
- Systèmes de gestion et de suivi renforcés.

La Maison Fénel conçoit et commercialise des accessoires de mode fabriqués à partir de tissus tissés localement au Burkina Faso (Faso Dan Fani).



Accompagnement de Néré Capital

- Financement à travers une avance remboursable ;
- Amélioration de la capacité de production ainsi que de la qualité des produits ;
- Diversification de son offre, avec le lancement de la ligne de prêt-à-porter à base de Faso Dan Fani.
- Renforcement de l'organisation comptable ainsi que des outils de suivi et de gestion.

Impact et résultats

- Chiffre d'affaires multiplié par 2,4 ;
- Effectif doublé;
- Évolution vers une entreprise semi-industrielle avec un potentiel d'exportation;

SENEXEL est un laboratoire spécialisé dans l'analyse physico-chimique et microbiologique de l'eau, du sol et des produits industriels. Il fournit des services de contrôle de la qualité et d'expertise environnementale aux entreprises et aux institutions.



Accompagnement de Néré Capital

- Financement à travers une avance remboursable;
- Amélioration de la capacité de production et d'analyse ;
- Amélioration de la vitesse de traitement et de livraison des résultats ;
- Amélioration de la gestion et de la gouvernance.

Impact et résultats

- Croissance de 35% des recettes au cours de la période de financement ;
- Réduction du délai d'analyse de 2 à 1 semaine ;
- Lancement de nouveaux services, accès aux marchés miniers et agroalimentaires ;
- Amélioration de la gouvernance et de la formalisation des emplois.

Portefeuille d'amorçage

Programme CATAL1.5°T : TC Solutions · POCERAM · FELIN EXPRESS



TC SOLUTIONS

Installation et distribution
de solutions solaires et
électriques

Impact

- 470 t CO₂e évitées par an
- +500 KWc installés
- +200 projets exécutés



POCERAM

Production de briques en
terre cuite et de foyers
améliorés

Impact

- 7,6 Kt CO₂e évitées par an
- +1 million briques distribuées
- +100 Emplois directs et indirects



FELIN EXPRESS

Solutions de mobilité
électrique solaire et solutions
photovoltaïques pour les
ménages et les PME

Impact

- + 292 t CO₂e évitées par an
- +40 Systèmes solaires installés
- +180 000 Km parcourus par des scooters solaires-électriques en moins d'un an



Équipe SolarDev, de gauche à droite: Sylvestre COULIBALY, Eudoxie SOUBEIGA, Cédric SAMA



Signature d'un accord de partenariat entre le DG de FBDES TÔOGO et le DG de Néré Capital (2025)

DÉVELOPPEMENT ET RENFORCEMENT DE L'ÉCOSYSTÈME

Études et Conseil • Gestion de programmes stratégiques

Conseil · Exemples de missions

IFC - LuxDev - GIZ

Nos activités de conseil prolongent notre impact au-delà de notre portefeuille, en apportant aux entreprises, institutions et partenaires au développement une expertise adaptée à leurs besoins.



IFC

En consortium avec I&P et ClassM

2023

Analyse des écarts à l'investissement et besoins en assistance technique des champions locaux en Guinée et au Burkina Faso

Ce que nous avons fait

- Diagnostic approfondi de 6 entreprises championnes locales au Burkina Faso
- Conception d'outils d'évaluation et de cadres de préparation à l'investissement
- Élaboration de programmes d'assistance technique sur mesure

Principaux résultats

- ✓ Identification des écarts à combler afin d'atteindre la maturité d'investissement
- ✓ Plans d'action personnalisés pour chaque entreprise



LUXDEV

Accompagnement dans le processus de sélection et conduite des diligences sur les entreprises

2024

Appui dans le processus de sélection et l'analyse approfondie des entreprises présélectionnées

Ce que nous avons fait

- Développement d'outils structurés et de cadres d'analyse financière
- Identification des besoins en assistance technique
- Due diligence d'investissement
- Appui à la contractualisation

Principaux résultats

- ✓ Fourniture d'outils pratiques pour éclairer la prise de décision
- ✓ Un accompagnement adapté aux besoins de chaque entreprise



GIZ Bénin/ENDEV

2025

Renforcement des capacités des entreprises partenaires d'ENDEV

Accompagnement des PME du secteur de l'énergie dans leur préparation à l'investissement

Ce que nous avons fait

- Diagnostic et renforcement des capacités de 16 PME solaires au Bénin
- Conception d'outils de préparation à l'investissement
- Appui aux activités de levée de fonds

Principaux résultats

- ✓ 16 PME solaires mieux préparées à l'investissement

Gestion de programmes stratégiques : exemples de projets

Fonds agro-industriel – DANIDA (2017-2021)

Ce **programme** visait à stimuler la croissance du secteur agricole au Burkina Faso. Sa composante d'appui au secteur privé, axée sur les services consultatifs et l'accès au financement, a été mise en œuvre par le **Fonds agro-industriel (FAI)**.

Ce que nous avons fait en tant que facilitateur

Identifier et accompagner les PME agroalimentaires éligibles ;
Faciliter l'accès aux financements et à l'assistance technique ;
Renforcer leur maturité à l'investissement et leur capacité à lever des fonds.

Subventions de 2 M€ · 7 Agri-entreprises · 6
400 petits agriculteurs · 3,5 M€ mobilisés
auprès des banques locales



FASO-ATTIEKE

Accompagnement d'une entreprise agroalimentaire dirigée par une femme

Agro-industrie spécialisée dans la transformation du manioc en attiéké et produits connexes, fondée et gérée par Florence Bassono

Ce que nous avons fait

- Renforcement de la structure organisationnelle
- Systèmes de gestion numérisés;
- Amélioration du positionnement sur le marché et de la capacité de production.

Principaux résultats

- ✓ 301 500 USD levés
- ✓ Appui à la structuration d'un réseau de plus de 300 productrices de manioc.



AMO

Projet de modernisation de l'Abattoir de Ouahigouya

Accompagnement de la Charcuterie Moderne du Burkina (CMB) en tant société chargée de la gestion de l'AMO

Ce que nous avons fait

- Pilotage de la mise en œuvre et gestion des budgets
- Établissement d'un cadre de concessions privées et renforcement des capacités

Principaux résultats

- ✓ abattoir moderne avec une capacité de 50 bovins, 100 petits ruminants et 20 porcs par jour, alimenté par une centrale solaire de 60 kW



ALIMENTS DE KONO

Renforcement de la production d'aliments pour le bétail au Burkina Faso

Agro-industrie spécialisée dans la production d'aliments bétail, fondée et gérée par Seydou Coulibaly

Ce que nous avons fait

- Accompagnement de l'entreprise dans le renforcement de ses capacités stratégiques, opérationnelles et commerciales.

Principaux résultats

- ✓ Renforcement de la Gouvernance et de la gestion interne ; approvisionnement local sécurisé grâce à un réseau de producteurs

Gestion de programmes stratégiques : exemples de projets

PACTE et SSNUP

PACTE (2023-2024)

10,000 T

Riz paddy contractualisées

+400

Petits producteurs soutenus



Ministère des Ressources
Naturelles et Halieutique

Avec le cofinancement du gouvernement du Burkina Faso et des partenaires de développement, Néré Capital a mis en œuvre le Projet d'Agriculture Contractuelle et de Transition Écologique (PACTE) pour renforcer la production, la transformation et la commercialisation du riz dans les plaines de Bagré, soutenant KOKUMA SA.

Le projet a bénéficié directement à plus de 400 petits agriculteurs de riz paddy de l'union KOUNASOU ainsi qu'à l'unité de transformation de Kokuma ce qui a permis la contractualisation de près de 10 000 tonnes de riz paddy.

Après 20 mois de mise en œuvre, le projet a donné des résultats significatifs :

- Les rendements moyens en riz sont passés de 2,6 à 3,7 t/ha.
- 2 300 tonnes d'engrais organiques Bokashi ont été produits et appliqués.
- Système de Riziculture Intensive (SRI) adopté sur 62 % des zones de riz cultivées.

Smallholder Safety Net Upscaling Programme (SSNUP)



Savonnerie Parfumerie du Houet (SPH) 2025-2026 : Autonomiser les coopératives de femmes grâce à une production durable de beurre de karité au Burkina Faso

- Formation de 100 producteurs de beurre de karité au management, à la gestion et à la gouvernance.
- Formation de 500 productrices de beurre de karité en transformation des déchets de beurre de karité en engrais organiques.

KOKUMA SA 2024-2025: Améliorer les rendements du riz en favorisant l'agroécologie et la digitalisation

- Formation de 100 producteurs de riz à la gouvernance
- Augmentation des rendements des champs de riz de 3 à 4 tonnes par hectare.
- Réduction de 10 % du coût de production par tonne de paddy.
- Augmentation des revenus des producteurs de 10 % en 2025.
- Mise en place d'une plateforme de suivi de la production et de la collecte de riz

SIATOL SA 2025-2026: Renforcer les pratiques agricoles des producteurs de soja au Burkina Faso

- Création et formalisation de 10 coopératives composées de 400 producteurs de soja
- Formation de 400 producteurs de soja aux bonnes pratiques agricoles et à l'éducation financière.
- Augmentation des rendements de soja de 2 à 4 tonnes par hectare et amélioration de la qualité

Gestion de programmes stratégiques : exemples de projets

Étude de cas : FFS-PME un modèle de financement mixte réussi (2021-2024)

FFS-PME, un modèle de financement mixte (blended finance) réussi pour autonomiser les PME burkinabè

Néré Capital, en partenariat avec le West Africa Trade and Investment Hub (WATIH), a mis en place un mécanisme de financement innovant destiné à relever un défi auquel sont confrontées les PME burkinabè : l'accès limité au financement structurant, qui limite leur croissance, leur compétitivité et leur contribution à la création des emplois et à la résilience économique.

7,6M USD

Mobilisés auprès du
secteur privé

x7,6

Effet de levier pour
chaque dollar du WATIH

+600

Nouveaux emplois créés

85%

de femmes
parmi les nouveaux
emplois

Intitulé Facilitation de l'accès des PME burkinabè aux financements structurants, le projet avait une double approche : catalyser le financement privé en réduisant les risques perçus par les institutions financières et renforcer l'écosystème des entreprises grâce à une assistance technique ciblée. Le projet, financé à hauteur d'un million de dollars du WATIH, dont 70 % utilisés comme instrument de garantie financière permettant aux PME d'obtenir un financement bancaire, puis 30 % consacrés au renforcement des capacités des entreprises et de leurs réseaux de producteurs par le biais de missions d'assistance technique.

REALISATIONS PAR RAPPORT AUX OBJECTIFS

Indicateur	Objectif	Réalisé	%
Fonds mobilisés (en USD)	7 869 930	7 606 579	97%
Emplois créés	447	600	134%
Producteurs formés	2 008	2 400	120%
Valeur des exportations	813 000	1 027 434	126%
2X challenges	8	8	100%



Cyrielle TRAORE

Chargée de projet, Néré Capital

En tant que chargé de projet, je suis convaincue que cette initiative a jeté les bases d'un modèle reproductible pour l'autonomisation des PME au Burkina Faso, à condition que ses limites soient prises en compte et que sa portée soit élargie.

Les défis rencontrés lors de la mise en œuvre

Le déploiement du projet dans un contexte fragile a mis en évidence deux contraintes majeures : les risques d'insécurité et la lenteur des processus bancaires ont souvent retardé la mobilisation des prêts. Cette situation a conduit certaines entreprises à manquer des opportunités de marché et, par ricochet, entraîné une baisse de l'impact potentiel du financement.

Qu'avons-nous appris ?

Plusieurs enseignements clés se dégagent

- Les ressources d'assistance technique ont beaucoup aidé à atteindre les objectifs du projet;
- La proximité est importante : un engagement régulier et pratique avec les PME permet une détection plus précoce des risques et des ajustements opérationnels plus rapides.
- Les banques doivent être impliquées tôt : intégrer les partenaires financiers au processus dès le départ permet de réduire les délais et d'assurer une structuration ainsi qu'un déboursement plus fluides des prêts

Gestion de programmes stratégiques : exemples de projets

Projet : FFS-PME un modèle de financement mixte réussi (2021-2024)

Défis

- **Besoins critiques en fonds de roulement** pour les PME en croissance.
- **Accès rapide au fonds de roulement pour** les entreprises saisonnières.
- **Garanties limitées** restreignent l'accès au fonds de roulement.
- **Accroissement du risque d'investissement** dû à un fonds de roulement insuffisant.

SOLUTION

- **Cash collateral :** faciliter l'accès au financement du besoin en fonds de roulement auprès des banques locales.
- **Co-investissement:** investir aux côtés des banques commerciales.
- **Assistance technique :** Renforcer la gouvernance et réduire les risques.

RÉSULTATS

- **7,6 Millions USD** de prêts et de fonds propres mobilisés au profit de **8 PME**, soit un effet de levier de **7,6x**.
- Mise à disposition d'une assistance technique dédiée aux entreprises du portefeuille
- **5,4 Millions USD** de chiffre d'affaires généré par les PME et **2 Millions USD** de revenus issus des ventes de **+2 000 producteurs**.
- Appui à la création de **+600 emplois** (80% de femmes, 50% de jeunes).



Cyrielle partage les résultats du projet lors de l'événement d'apprentissage à Abuja, Nigeria (2023)

Gestion de programmes stratégiques : exemples de projets

FFS-PME : FFS-PME un modèle de financement mixte réussi (2021-2024)

Formation en éducation financière pour 400 productrices de beurre de karité

Plus de 400 productrices de beurre de karité ont été formées à la gestion financière, renforçant leur autonomie financière et leur accès au financement. Ces productrices jouent un rôle clé dans la chaîne de valeur de la transformation agricole locale.

Nos coopératives dépendent fortement des institutions de microfinance pour leur financement. Grâce à la formation dans les modules de budgétisation, d'épargne et de gestion de la dette, les bénéficiaires ont renforcé leurs compétences en planification financière, leur permettant de mieux évaluer les besoins de financement, de préparer des budgets réalistes, de collaborer plus efficacement avec les prêteurs et de réduire le risque de surendettement, a déclaré Mme Diagala Ouattara, présidente de la coopérative.

Plus de 1 300 producteurs de sésame formés

Dans le cadre du programme FFS-PME, 1 340 producteurs de sésame du réseau de BIOPROTECT SA, dont 42 % de femmes, ont été formés aux bonnes pratiques de production et de récolte du sésame dans les régions du Centre-Nord et du Centre-Ouest du Burkina Faso, améliorant ainsi la quantité et la qualité du sésame fourni à BIOPROTECT.



Producteurs de sésame du réseau de BIOPROTECT



Bénéficiaires du Burkina Faso participant à l'événement d'apprentissage à Abuja, au Nigéria, aux côtés de participants d'autres pays (2023)



NOS ÉQUIPES

Notre gouvernance · Notre équipe · Nos partenaires

Gouvernance

Membres du Conseil et du Comité au 31 décembre 2025

Notre conseil et nos comités assurent la surveillance stratégique et veillent à la mise en œuvre de la mission de Néré Capital.

CONSEIL D'ADMINISTRATION



Azeta OUEDRAOGO
PCA



Mamadou TRAORE



Katianicia SORY



COMITÉ D'INVESTISSEMENT



Dr Eric SOUBEIGA



Davy SOUBEIGA



Katianicia SORY



COMITÉ ESG/IMPACT



Aïcha ZIO
Référente – Néré Capital

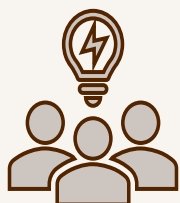


Alida OUEDRAOGO
Référente – Néré Capital

Nous saluons l'engagement de tous les anciens membres du conseil d'administration...



Abdoulaye K. SORY, Ph.D
Administrateur (2015-2023)



et bien d'autres

Hommage à Patrick de Lalande

PCA 2019-2023

Nous rendons hommage à Patrick de Lalande, qui a présidé notre Conseil d'administration de 2019 jusqu'à son décès en 2023.

Son engagement sans faille, sa vision stratégique et sa profonde conviction dans le potentiel des entrepreneurs burkinabè ont contribué à façonner l'institution que nous sommes aujourd'hui.

Nous lui sommes profondément reconnaissants pour son leadership et son engagement au service de notre mission, depuis les débuts de Néré Capital jusqu'à ses derniers jours à la présidence du Conseil d'administration.



Une équipe engagée

Équipe au 31 décembre 2025



Job ZONGO

Directeur général



Germaine BAKO

Directrice financière



Brice Gaël SOUBEIGA

Directeur des investissements



Aïcha ZIO/SAVADOGO

Directrice des investissements



Alida OUEDRAOGO

Responsable du
financement d'amorçage



Aboubacar SANOU

Responsable
d'investissement



Gloria OUEDRAOGO

Responsable administrative
et financière



Cyrielle TRAORE

Chargée d'investissement



Josias DIAMITANI

Chargé du financement
d'amorçage



Styves L. ILBOUDO

Analyste financier



Saint André KOLAGBE

Analyste financier



Samira OUEDRAOGO

Analyste financier



Hervé HIEN – Directeur Général (2014-2018)

En tant que premier Directeur Général de Néré Capital, Hervé HIEN a guidé l'organisation à travers ses premières années, jetant les bases de sa croissance malgré les nombreux défis d'une entreprise pionnière.

Nos partenaires et investisseurs

Partenaires financiers, organismes de développement et investisseurs à impact





NERE CAPITAL

PARTENAIRE D'IIP

Investissement d'impact et services de conseil



Site web: nerecapital.com



Page Facebook: Sinergi Burkina – Néré Capital



LinkedIn: [Néré Capital](#)



Contact : +226 25 37 57 66



Mail : info@nerecapital.com



Adresse : Ex-secteur 15, Ouaga 2000 – 01 BP 595 Ouagadougou 01, Burkina Faso